

NOTRE ENGAGEMENT : QUE VOTRE RÉUSSITE SOIT... SPECTACULAIRE !



Votre Eagle Coach :

Fabian Delahaut,
Fondateur de la Eagle
Academy et Eagle Coach

MBA de la Solvay Brussels School, Licencié en philosophie de l'ULB, Executive Master en Management & Philosophies, Maître Praticien en PNL, comédien formé au Cours Florent, chargé de cours à la Solvay Brussels School, auteur du livre « Le crime de l'orateur - Prise de parole en public : 3 secrets et 60 techniques », aux Editions de boeck, il utilise les outils du théâtre et du coaching pour inventer le **concept d'Entertraining** !

Le 16 juin 2020, vous serez à la tête d'une entreprise à la culture marketing forte, dotée d'un plan marketing aiguisé, dûment construit, réfléchi.

Vous serez un Top Performeur et votre entreprise performera, distançant outrageusement TOUS ses concurrents.

Si vous voulez...

- Que votre entreprise devienne la STAR incontestée de son marché...
- Que vos concurrents soient définitivement hors-jeu...
- Que vos clients soient HEUREUX...

Alors, « Marketing Mastery : Destination Profits ! » est **POUR VOUS** !
Contactez Yannick Noiret - +32 496 500 101 -
yannick.noiret@ccilb.be

Vous êtes décidé ?

Posez donc... le premier acte

en contactant **Yannick Noiret**
au 0496 500 101 ou en lui écrivant
à yannick.noiret@ccilb.be



Votre deuxième acte : bloquez déjà les 10 dates !

- | | |
|------------|------------|
| ■ 24/09/19 | ■ 18/02/20 |
| ■ 15/10/19 | ■ 17/03/20 |
| ■ 14/11/19 | ■ 28/04/20 |
| ■ 11/12/19 | ■ 19/05/20 |
| ■ 23/01/20 | ■ 16/06/20 |

Les sessions auront lieu à Libramont, dans les locaux de la CCI du Luxembourg belge, de 9h à 16h30.

vous investissement

TARIF
« MARKETING MASTERY :
DESTINATION PROFITS ! »

3.497 €
HTVA/pers.

TARIF
INSCRIPTION
AVANT LE 06/09/2018

2.997 €
HTVA/pers.

SOIT UNE RÉDUCTION DE 500 €

- Vous pouvez aussi bénéficier de 70 chèques formation par participant.
- En vous inscrivant avant le 6 septembre et en utilisant les chèques formation, « Marketing Mastery : Destination Profits ! »

Revient donc seulement à **1.947 € HTVA** :
→ 3.497 €
→ 500 € de remise
→ 1.050 € de chèques formation
Soit moins de 200 € par séance et par mois !

Garantie inconditionnelle

Si, après les 2 premiers jours de FormACTION, vous n'êtes pas **ENTIÈREMENT** satisfait, nous vous remboursons l'intégralité de votre inscription ! **Sans discussion.**

Garantie supplémentaire

Si vous participez à toutes les séances de « **Marketing Mastery : Destination Profits !** », que vous mettez les stratégies et tactiques en place et que vous n'obtenez pas au moins 15% d'augmentation de votre chiffre d'affaires en juin 2020, **nous vous remboursons intégralement** le montant non subsidié de votre inscription.

15%
D'AUGMENTATION
DE VOTRE CHIFFRE
D'AFFAIRES

Ne ratez pas l'occasion unique de participer à cette aventure qui vous changera, vous et votre entreprise, profondément, durablement.

Bonus

- **Bonus 1** FormAction « Les 10 secrets des entrepreneurs à succès ! »
Valeur: 197€ HTVA
- **Bonus 2** Comment diviser votre temps de travail par deux ?
3h de conférence inédite par un Serial Entrepreneur hors du commun : Lionel Russo
Valeur: inestimable
- **Bonus 3** Comment doubler vos ventes avec le copywriting ?
3h de conférence à couper le souffle par le meilleur copywriter francophone : Emmanuel Fredenrich
Valeur: inestimable
- **Bonus 4** Personnage Public. Apprenez les 3 secrets des meilleurs orateurs... pour enflammer votre public comme Barack Obama !
Valeur: 1.967€ HTVA
- **Bonus 5** Votre accès à vie « 30 actions concrètes pour doubler vos profits ! », une vidéo de plus de 2h30 dans laquelle Fabian vous dévoile :
→ 30 actions concrètes pour doubler vos profits !
→ L'état d'esprit de l'entrepreneur qui réussit
→ Les 7 leviers du profit à actionner pour décupler vos ventes
→ La Stratégie M.A.E.S.T.R.O. : pour sortir enfin du lot !
→ 5 interrupteurs émotionnels pour pirater - avec bienveillance - le cerveau de vos clients !
→ Ma botte secrète pour rendre vos clients heureux et mettre vos concurrents hors-jeu !
Valeur: 297€ HTVA

8^e
EDITION
2019-2020

Vendez votre belle-mère

Marketing Mastery :
Destination Profits !

DIMINUEZ
VOTRE TEMPS
DE TRAVAIL PAR DEUX
ET DOUBLEZ
VOS VENTES !



CCI Conseil
Accompagnement
Réseau
LUXEMBOURG BELGE
COMPLICE DE VOTRE RÉUSSITE !

UNE FORMATION
VÉRITABLEMENT UNIQUE
EN PROVINCE
DE LUXEMBOURG

ATTENTION

Si vous pensez qu'il n'y a pas moyen de faire du profit en période de récession ne vous inscrivez surtout pas à cette FormACTION !

- Si, au contraire, vous êtes **pugnace, déterminé, rigoureux** ;
- Si vous bénéficiez, au sein de votre entreprise, de franches latitudes pour en **piloter la stratégie marketing** ;
- Si vous êtes prêt à respecter scrupuleusement **une recette imparable**, à en sélectionner soigneusement chaque ingrédient.
- Si vous avez le courage de la discipline, de cette discipline qui fabrique les champions, et l'envie irrésistible de découvrir le potentiel de créativité qui sommeille en vous.

Alors, vous allez vivre une réelle métamorphose, une réelle « trans-FormACTION » en seulement 10 jours.

Devenez un as du marketing en 10 jours
une FormACTION véritablement unique, inédite !

Vous serez bientôt à la tête d'une entreprise bâtie pour générer des profits exponentiels.

Réfléchissez bien avant de vous inscrire, vous devrez combattre d'exécrables habitudes, penser autrement, penser mieux, agir en stratégie. Pas en pompier. Pas en dépanneur. **En stratégie !**

BREF,
ce trajet de FormACTION est exigeant. **Mais il paie !**

Seulement 4 ans après avoir suivi Marketing Mastery, **Philippe avait augmenté son chiffre d'affaires de 400%**
Michaël a augmenté le sien en un an de 40%,
et **Denis l'a carrément doublé !**

Voici l'aventure que vous allez vivre... pour obtenir les mêmes résultats :

10 JOURS DE FORMATION INTENSE ET INTENSIVE

à raison d'un jour par mois, de septembre 2019 à juin 2020.

AUCUN EXERCICE À RÉALISER ENTRE LES SESSIONS

mais des actes à poser, concrets, des actions à mener, spécifiques.

AU SEIN DU GROUPE EMULATION, EFFERVESCENCE ET EFFET D'ENTRAÎNEMENT

Et le regard de votre Eagle Coach. Bienveillant mais sans concession.

Votre plan de vol

- Votre attitude et votre aptitude déterminent votre altitude :
- Volez avec les aigles !
- Pourquoi le concordia s'est-il échoué ?
- Quelle est la plus grande tueuse de toute l'histoire de l'humanité ?
- Pourquoi nos autoroutes sont-elles encombrées... malgré bison futé ?
- Quel est l'état d'esprit de l'entrepreneur à succès ?

5 costumes à enfiler, 5 rôles à incarner :

1. LE STRATÈGE

DE STROMAE À SPINOZA !

- ✓ **La stratégie de Stromae** : comment vous aurez bientôt un style unique, un univers propre, identifiable et reconnaissable !
- ✓ Petit poisson dans océan ou gros poisson dans bocal ?
- ✓ Comment trouver **votre client idéal** ?
- ✓ Pourquoi acheter chez vous plutôt qu'ailleurs ou **comment vous positionner** ? • **trouver un positionnement très clair** au milieu d'une pléthore de concurrents ! • **3 stratégies-clés** pour être perçu comme l'expert de votre marché !
- ✓ Votre image : • les 4 facettes de l'image • votre look unique ! • et si vous deveniez carrément... une belle marque, la marque incontournable !
- ✓ Ce que Platon, Aristote et Spinoza vous apprennent des désirs de vos clients !

2. LE MARKETEUR

LA BOÎTE À OUTILS IDÉALE !

- ✓ Comment fixer vos **objectifs de marketing et de communication** ?
- ✓ Les 7 leviers à actionner en même temps... pour **des profits exponentiels** !
- ✓ Comment créer **un tunnel de vente** pour vendre de façon systématique... voire automatique !
- ✓ **Comment vendre** en faisant travailler les autres ?
- ✓ Quel budget allouer à votre communication ?
- ✓ Comment créer votre plan de communication pour que **chaque euro investi... en rapporte 10** ?

3. LE VENDEUR

LA VENTE, C'EST FACILE, LE CLIENT A TOUTES LES RÉPONSES !

- ✓ 30 secondes pour **transformer votre prospect en client** !
- ✓ Ce que **vos clients achètent réellement** (ce n'est pas ce que vous croyez !)
- ✓ Comment pirater, avec bienveillance, le cerveau de vos clients ?
- ✓ Les 3 meilleures techniques pour une **carte de visite orale percutante** !
- ✓ Devenez un « **docteur de la vente** » et balayez l'objection sur le prix !
- ✓ Décryptage des **techniques de vente de Steve Jobs**.
- ✓ Quand Rocky Balboa vous apprend à devenir un story-teller !
- ✓ 15 techniques pour créer **une offre parfaitement irrésistible**.
- ✓ 51% de cet ingrédient vous permet de **conclure une vente...**

Un atout majeur de Marketing Mastery : Destination Profits !

Votre Eagle Team !
Vous ferez partie d'une Eagle Team où chacun s'élèvera en élevant les autres !

132 entrepreneurs et intrapreneurs ont participé avant vous...

Virginie Vermesch
Responsable du SQUARE à Libramont



« C'est une très bonne formation, mais qu'il faut s'y plonger à 200% et mettre en œuvre ! Car il n'y a pas de secret, il faut se bouger pour voir les choses changer dans son entreprise. Le passage à l'action donne parfois l'impression de faire différemment de petites choses, mais les résultats derrière sont grands. Avant de participer à cette aventure, je ne savais pas par où commencer ni comment communiquer et à qui m'adresser. Je n'aurais jamais pensé à récolter les coordonnées grâce à un téléchargement ni même à créer un tunnel de vente par exemple. Désormais, je sais mieux m'y prendre pour communiquer tant sur le web que sur les réseaux sociaux en m'adressant à mon avatar. J'ai appris à tout analyser et je sais comment les gens trouvent le Square, et j'ai appris à « convertir ». Sans cela, le processus serait certainement resté lent et les gens auraient toujours du mal à nous trouver. Pour la suite, de par l'Eagle Team, je sais que nous allons continuer nos réunions hebdomadaires. Je suis donc sûre de continuer à travailler sur mon entreprise et pas dans mon entreprise au moins une heure par semaine ».

Retrouvez les témoignages intégraux sur le site www.ccilb.be rubrique formations

4. LA STAR

DU FRANC SUCCÈS À LA STANDING OVATION

- ✓ La loi du **bouche à oreille en chiffres** !
- ✓ Comment rester à **l'esprit de votre client** ?
- ✓ Lui offrir une expérience fantastique, inoubliable, digne d'une **standing ovation** ! • séquencer **toute la relation avec le client**, car chaque contact est une vente !
- ✓ Récolter des témoignages : comment **récolter un bon témoignage** ? • l'interview en **4 étapes** • l'utilisation de la vidéo.
- ✓ Maîtriser les **8 composantes du service pour rendre vos clients fous de vous**.
- ✓ Comment vous allez fidéliser vos clients ou mieux, beaucoup mieux : **comment ils deviendront... vos fans** !

5. LE MANAGER

BÂTIR UN SYSTÈME

- ✓ Comment vous allez devenir **vraiment efficace et pas seulement occupé** ?
- ✓ Comment travailler à 10.000 €/h et pas à 10, à 100 ni même à 1000 !
- ✓ Quelle est la question à vous poser et comment y répondre pour **viser des résultats littéralement spectaculaires** ?
- ✓ Choisir vos alliés, construire votre équipe de choc et apprendre à... déléguer, à sous-traiter !
- ✓ **Tester, tester, tester** !
- ✓ Mesurer les bons indicateurs
- ✓ Itération : corriger grâce à l'amélioration continue
- ✓ Et si vous vendiez autre chose... que votre temps ?